

Die **Versorgungsbetriebe Hoyerswerda GmbH** (VBH) ist ein Tochterunternehmen der SWH, Städtische Wirtschaftsbetriebe Hoyerswerda GmbH und gehört zu einem dynamischen Verbund von Unternehmen im Besitz der Stadt Hoyerswerda. Sie zählt 130 Mitarbeiter und hat einen Jahresumsatz von ca. 54 Mio. EUR. Die VBH sorgt für die umweltgerechte Wiederaufbereitung des Abwassers und versorgt Einwohner und Industriekunden aus Kommune und Umland mit Strom, Gas, Fernwärme und Trinkwasser. Das Versorgungsgebiet umfasst ca. 32.000 Einwohner.

Wir, das VBH-Team, verstehen uns als Motor für einen erfolgreichen Strukturwandel mit nachhaltigen Lösungen für die Energiewende in der Lausitz. Mit Engagement und Leidenschaft bereiten wir Investitionen in klimaneutrale Erzeugungsanlagen, E-Mobilität und Digitalisierung vor. Bereits heute entwickeln wir innovative Dienstleistungen für die Energie- und Trinkwasserversorgung, Abwasserentsorgung und Fernwärme von morgen. Der Schlüssel dafür ist ein starkes Team.

Wir freuen uns auf Sie als

Referent Risiko- und Vertriebscontrolling (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Verwendung und Fortschreibung des Risikohandbuchs für Beschaffung und Vertrieb auf Basis des Marktgeschehens und sich verändernder Rahmenbedingungen
- Aufbereitung und Weiterverarbeitung von Vertriebskennzahlen sowie spezifischer Kennzahlen aus Bezugs- und Absatzverträgen
- Angebots- und Produktkalkulation für Strom und Gas in enger Abstimmung mit Vertrieb, Marketing und kaufmännischem Bereich
- Bereitstellung und Weiterverarbeitung von Hochrechnungsdaten für das vertriebliche Berichtswesen
- Verantwortung für den vertrieblichen Anteil innerhalb der Unternehmensplanung (Jahresplanung, Mittel- u. Langfristplanung)
- Überprüfung und Bewertung der Konformität von Handelsgeschäften auf Grundlage aktueller Rechtsvorschriften
- Mitarbeit im Risikokomitee sowie Vor- und Nachbereitung von Risikokomitee-Sitzungen
- Erstellung von gesetzlichen/behördlichen Zuarbeiten
- Vertragscontrolling von Bezugs-, Absatz- und Dienstleistungsverträgen

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich der Wirtschaftswissenschaften oder eines anderen Studiengangs mit kaufmännischem Schwerpunkt
- ausgeprägtes kaufmännisches, konzeptionelles sowie analytisches Denken und Handeln
- Erfahrung mit energiewirtschaftlichen Prozessen insbesondere Beschaffung und Vertrieb bzw. Bereitschaft sich einzuarbeiten
- digitale Affinität und Freude am Arbeiten mit großen Datenmengen
- selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise mit hohem Verantwortungsbewusstsein
- sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Teamplayer mit sozialer Kompetenz
- sichere Kenntnisse im MS-Office, vorrangig Excel

Unser Angebot:

- eine leistungsgerechte Entlohnung nach Tarif sowie attraktive betriebliche Zusatzleistungen
- einen regionalen Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive
- qualifizierte und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- eine sehr gute Einarbeitung und ein Team, mit dem die Zusammenarbeit Spaß macht
- 30 Tage Urlaub
- kostenfreie Getränkeversorgung sowie Essenzuschuss für konzerneigene Kantine

Wenn Sie dieses Gesamtpaket in einem erfolgreichen und zukunftssicheren Unternehmen reizt, dann schicken Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen online mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins an:

karriere@swh-hy.de

Der Schutz Ihrer Daten ist uns ein besonderes Anliegen. Unsere Datenschutzinformation zum Bewerbungsverfahren finden Sie unter:

<https://www.swh-hy.de/de/datenschutz.html>